

SISTEMI OLEODINAMICI

Emiliano Raccagni

UN NUOVO MODELLO DI BUSINESS



Macchine preparazione tubi rigidi e flessibili.

A DUE ANNI DAL LANCIO, LA RETE IT'S FLUIDMEC WORLD, COMPOSTA DA OTTO IMPRESE, CONFERMA CON I RISULTATI UN'INTUIZIONE VINCENTE.

Incremento di fatturato globale, consenso dei mercati e posizionamento autorevole nel mondo dell'oleodinamica, pneumatica e automazione. Questi i punti di forza di "It's Fluidmec World", il gruppo nato all'inizio del 2015 e formato da diverse imprese, rappresentate da un unico marchio, con l'obiettivo di diventare punto di riferimento per professionisti e addetti alla filiera dei diversi comparti. Un caso unico nel panorama produttivo italia-

no, ma soprattutto un brillante esempio di come realtà diverse, che operano in campi e mercati affini, abbiano scelto di unire le forze per creare un Gruppo solido, capace di rispondere alle dinamiche di una domanda sempre più esigente che richiede know-how qualificati e integrati. Il progetto It's Fluidmec World è stato presentato all'inizio del 2015 dalla capogruppo Fluidmec, da oltre quarant'anni operativa nel mondo della distribuzione di componenti per oleodinamica, pneumatica e automazione. Con sede a Brescia, fornisce un'ampia selezione dei

prodotti dalle migliori marche nazionali e internazionali, un'assistenza tecnica qualificata e una consulenza commerciale impegnata nella ricerca della soluzione ottimale per il cliente. Ne parliamo con Francesca Pianoni, Amministratore Delegato di Fluidmec.

Quali sono le esigenze che vi hanno portato a pensare e realizzare questo progetto?

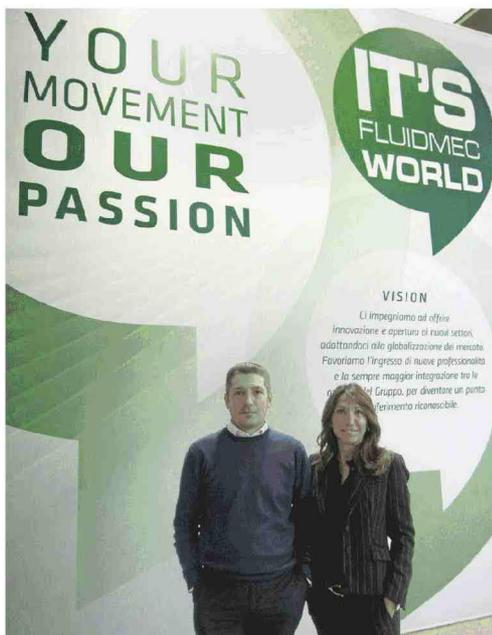
«Abbiamo sempre percepito il valore aggiunto dato dal poter unire diverse professionalità, competenze ed esperienze in un servizio completo a 360°. Ognuna delle otto aziende che oggi fanno parte di It's Fluidmec World mantiene la propria unicità e il proprio mercato di riferimento, ma allo stesso tempo contribuisce alla creazione di un servizio integrato che risponde in modo ancora più efficace alle richieste del settore. Questo ci permette di offrire ai nostri clienti un servizio ancora più articolato e completo e di rafforzare la nostra presenza sul mercato, sia a livello di Gruppo sia a livello di singole aziende.»

Visti i primi positivi risultati del vostro nuovo modello di business, quali sono gli obiettivi di consolidamento per la vostra rete?

«In poco più di un anno It's Fluidmec World ha saputo dimostrare la validità e l'efficacia di un modello di business basato sul network e sulla condivisione delle competenze. Un modello che ci ha permesso di crescere in modo significativo: nel 2015 abbiamo registrato un generale incremento del fatturato di circa il 4% e contiamo di confermare questo trend positivo anche per quanto riguarda il 2016. In che modo? Consolidando lo scambio di professionalità ed esperienze tra le aziende che compongono la rete, favorendo l'orientamento condiviso all'innovazione e approcciando nuovi settori, percorrendo nuove strade, nel comparto dell'oleodinamica, pneumatica e automazione: è la sinergia messa in campo dal Gruppo il motore della nostra crescita.»

Com'è organizzata operativamente la rete e come avviene la gestione del servizio al cliente, date le diverse specializzazioni delle aziende che fanno parte di It's Fluidmec World?

«La rete è composta da otto aziende: oltre alle due capogruppo, O+P e Fluidmec, il network è composto da Effegi Systems, Sінде, Ceprom Systems, Uniseals, Brescia Hydro-



Francesca Piantoni, qui insieme al fratello Daniele Piantoni, Presidente di Fluidmec.

Le otto aziende del Gruppo

Fluidmec è riconosciuta da oltre 40 anni nella distribuzione di componenti per oleodinamica e pneumatica dei più importanti Brand. All'ampia ed immediata disponibilità si aggiunge un costante servizio di assistenza tecnica, commerciale e formativa dei propri consulenti.

O+P produce attrezzature per la preparazione delle condotte oleodinamiche flessibili e rigide ed è fra i leader di settore: grazie alla vasta gamma e al servizio capillare, in poco più di 30 anni, ha conquistato mercati a livello mondiale ed è in continua espansione.

Effegi è specializzata in un settore di nicchia: la progettazione e la costruzione di cilindri speciali e centraline oleodinamiche.

Uniseals produce guarnizioni tornite, anche speciali, per tutti i settori industriali. L'obiettivo è di garantire ai propri clienti rapidità, precisione e personalizzazione attraverso mescole sviluppate secondo la specifica esigenza.

Brescia Hydroservice è specializzata nella manutenzione, assistenza e revisione di centraline ed impianti oleodinamici e pneumatici.

Brescia Hydropower si fonda su un bagaglio trentennale di esperienza attraverso la quale realizza e progetta impianti oleodinamici e sistemi di collaudo di ogni tipologia.

Sinde è specializzata nelle lavorazioni meccaniche di precisione e montaggi di gruppi completi. Il parco macchine di ultima generazione unito alla flessibilità organizzativa consentono a Sinde di fornire particolari in serie e pezzi unici anche di notevoli dimensioni.

Ceprom è specializzata nella progettazione, realizzazione e installazione di impianti, macchine e sistemi nel settore dell'automazione industriale.

service e Brescia Hydropower. Ogni azienda mantiene la propria autonomia e opera all'interno del proprio mercato di riferimento in modo coerente rispetto a quella che è la propria unicità e la propria storia: ciò che rende possibile il sistema di network è il lavoro di squadra e la condivisione delle competenze. Il know-how di ogni membro della rete è messo a disposizione del Gruppo in una logica efficace di reciproco supporto: l'obiettivo di questa sinergia è naturalmente la soddisfazione del cliente e la creazione di progetti all'avanguardia che, proprio grazie all'unione di expertise diverse e complementari, consentano di rispondere alle esigenze più specifiche e di offrire un servizio di alto livello.»

Qual è il valore aggiunto che la vostra rete è in grado di assicurare alla clientela?

«Senza ombra di dubbio è la sinergia tra competenze e esperienze che, condivise in una logica di rete, danno vita a un valore complessivo che è ben superiore alla somma delle singole parti. It's Fluidmec World opera con la massima serietà, chiarezza e trasparenza, offrendo soluzioni e progetti multiprofessionali, in modo da assicurare tranquillità al cliente e un servizio di elevata qualità.»

È possibile fornire casi applicativi di successo registrati in questo primo periodo di attività?

«Una delle case history più recenti ha coinvolto la professionalità di tre aziende del network, O+P, Ceprom Systems e Brescia Hydropower, nella realizzazione di un complesso progetto multifunzionale nel settore automotive. L'oggetto dell'incarico era rappresentato dalla progettazione di una macchina da produzione per la messa in quota del diametro delle boccole utilizzate sulle sospensioni delle automobili che permettesse di ottimizzare al massimo i tempi di realizzazione. Ceprom Systems, azienda specializzata nella realizzazione e installazione di impianti, macchine e sistemi, ha progettato un macchinario all'avanguardia affidandosi per la fornitura della testata di pressatura all'esperienza di O+P, da oltre trent'anni specializzata nella produzione di attrezzature per le condotte oleodinamiche. Per poter gestire nel modo più efficace ed efficiente possibile la fase di pressatura, Brescia Hydropower, altra azienda del gruppo It's Fluidmec World che realizza impianti oleodinamici e sistemi di collaudo personalizzati e di ogni tipologia, ha messo a disposizione una propria centralina. La sinergia tra le abilità e le tecnologie specifiche delle tre aziende ha permesso di soddisfare appieno la richiesta del cliente, esaudendone le attese e fornendo una soluzione completa, creata su misura.»

